

Términos de Referencia

Licitación

RED ASOCIATIVA, PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE PASAS EN RAMA, A TRAVÉS DE LA ASOCIATIVIDAD Y EL TRABAJO COLABORATIVO

Financiado:	CORFO
Cofinanciado por:	Empresas de la Región de Valparaíso
Agente Operador:	Gedes Ltda
Sector Productivo	Agrícola
Responsable	GEDES- Región de Valparaíso
Administración	GEDES- Región de Valparaíso
Región	Valparaíso
Contacto	valparaiso@gedes.cl
Duración de la consultoría	12 meses

1. Objetivos y productos:

I. Descripción general del proyecto.

Los productores de variedades tradicionales de uva de mesa que se exportan en fresco y han tenido problemas de pérdida de rentabilidad en el mercado, frente a nuevas variedades más competitivas. Han sufrido descapitalización, dificultando la reconversión a nuevas variedades o cultivos, dada la gran inversión inicial que significa el cambio; como el royalty. Es así como surge la opción de producción exclusiva de pasas, realizando una reconversión productiva en predios sin tener que replantar el huerto, manteniendo el foco en características, pero además potenciar la alta calidad. El sistema DOV entrega mayor calidad, con menor inversión y menos costo de producción. Esto se logra debido a que el proceso de secado es más lento y la incidencia de temperaturas es menor, obteniendo mejor color, aspecto y sabor. La tecnología DOV representa una verdadera estrategia para generar ahorro de costos, optimizando el uso del suelo. Estos factores, permitirán una mayor aptitud y mejor acceso mercados.

II. Objetivo del Servicio

Las presentes Bases Técnicas describen las actividades que deberá desarrollar el contratista que se adjudique el servicio, de manera que éste efectúe todos los trabajos establecidos en las presentes Bases Técnicas.

Las cláusulas o estipulaciones de este documento tienen por objeto hacer una descripción del servicio, debiendo por consiguiente aplicarse e interpretarse conjuntamente con lo establecido en los documentos del contrato. Se entiende que cada proponente, por el hecho de presentarse a esta licitación, acepta íntegramente cada una de las disposiciones establecidas en las presentes bases.

III. Alcance Del Servicio

La consultora y/o profesionales deberán presentar una propuesta de trabajo que dé cuenta de cómo se implementará este servicio, teniendo en consideración las exigencias sanitarias (COVID-19) y asegurando el máximo de eficiencia en los resultados a obtener para cumplir con el objetivo del proyecto: *“Producción y comercialización de pasas en rama con alto valor agregado, conectando el trabajo asociativo hacia la internación en mercados nicho.”*

III. Objetivos Específicos

1. Incorporar técnicas sustentables para modernizar la producción de pasas con la finalidad de aumentar la rentabilidad del negocio.
2. Agregar valor a las pasas a través del cumplimiento de requisitos de calidad con énfasis en aspectos sociales y ambientales.
3. Apoyar procesos de articulación de redes empresariales y robustecer el posicionamiento de las empresas mediante la asociatividad.

IV.- Productos Esperados:

- Informes de avance mensual de actividades desarrolladas.
- Informe Final.
- Verificadores

*En este punto, los productos a entregar tanto mensual como final se detallarán en el contrato al adjudicar el proyecto, lo anterior, considerando las bases del proyecto.

2. Aspectos a evaluar de las empresas postulantes.

- a. Experiencia de la empresa consultora y experiencia en el territorio.
- b. Experiencia de su equipo de trabajo y experiencia en el territorio.
- c. Experiencia comprobable en control y monitoreo de plagas.
- d. Equipo profesional que cuente con las capacidades técnicas.

CUADRO N° 1 : BRECHAS Y OPORTUNIDADES QUE SERÁN ABORDADAS POR EL PROYECTO	
BRECHA Y/O OPORTUNIDAD	DESCRIPCIÓN
Bajo nivel de conocimiento técnico respecto a otros métodos de producción de pasas.	<i>Actualmente la pasa se produce a través del formato estándar de secado en cancha al sol, teniendo las complicaciones de poca higiene e inocuidad y la cantidad de mano de obra ocupada en las labores de volteo.</i>
Estar dentro de los primeros productores en Chile en establecer el sistema DOV para pasas.	<i>El sistema de secado en la planta (vegetal) (DOV) no es de uso generalizado en Chile, como sí lo es en Argentina, California y otras partes del mundo. Este sistema de secado permite una franca disminución de uso de mano de obra y mejora la inocuidad de la fruta al no estar en contacto con el suelo. En Chile recién se está implementando a nivel experimental en la región de Atacama y Coquimbo. En el Valle de Aconcagua hay un solo productor de pasas con este sistema</i>
Definir producción de un solo propósito para el parrón para elevar nivel productivo de pasas.	<i>Los productores, al no dejar el parrón con un solo propósito, no obtienen pasas de gran calidad y la cantidad obtenida es baja. Al dejar parrón exclusivo para la producción de pasas, disminuyen los costos y aumenta considerablemente la cantidad y calidad de las pasas</i>

3. Actividades mínimas a desarrollar:

N°	NOMBRE ACTIVIDAD	DESCRIPCIÓN ACTIVIDAD (*)
1	<p>Visitas técnicas a Campo modelo</p> <p>Visita a huerto con sistema DOV. (en distintas fases del producto)</p>	<p>Visita a huerto modelo en implementación del sistema DOV para captación de nuevas capacidades tanto teóricas como prácticas en el manejo de acuerdo al estado fenológico del producto.</p> <p>Se consideran al menos 3 visitas en diversas etapas del producto, manejos en verde, poda para secado, racimos secándose.</p> <p>El campo modelo se encuentra ubicado en sector de los Andes quinta región, pero no se descarta mantener o cambiar el campo modelo.</p> <p>Se considera: Relator, logística en terreno, material a entregar a los participantes, trabajo de gabinete y coordinación</p>
2	<p>Asesoría Técnica Especializada</p>	<p>Visitas individuales (5) de 3 horas para la incorporación del sistema DOV en los predios, incorporación de técnicas de poda, manejo de racimo, aplicaciones fitosanitarias, manejo de verde, conteo de racimos, regulación de carga, control de proceso de secado y control de cosecha racimo seco. Incluye análisis foliares, de suelo y agua.</p> <p>Se considera: Honorarios, movilización, trabajo de gabinete y coordinación.</p>
3	<p>Asesoría Técnica General</p>	<p>Visitas individuales (2) de 3 horas para entrega de programa fitosanitario y de fertilización para producción de pasas, entrega y revisión con agricultor del programa fitosanitario y productivo. Ajuste de planta hacia proceso productivo DOV.</p> <p>Se considera: Honorarios, movilización, trabajo de gabinete y coordinación.</p>
4	<p>CAPACITACIÓN 1</p> <p>Desarrollo de modelo de negocio responsable: protección de los derechos del trabajador como requisitos de los mercados nicho</p>	<p>Actividad grupal para dar a conocer los principios de los nuevos requisitos impuestos por los mercados más exigentes.</p> <p>Se considera: Relator, logística, arriendo de salón, material a entregar a los participantes, trabajo de gabinete y coordinación</p>

5	<p>CAPACITACIÓN 2</p> <p>Desarrollo de modelo de negocio responsable: protección del medioambiente como requisitos de los mercados nicho</p>	<p>Actividad grupal para dar a conocer los principios de los nuevos requisitos impuestos por los mercados más exigentes.</p> <p>Se considera: Relator, logística, arriendo de salón, material a entregar a los participantes, trabajo de gabinete y coordinación</p>
6	<p>CAPACITACIÓN 3</p> <p>Capacitación 3: Desarrollo de modelo de negocio responsable: incorporación conceptos de sostenibilidad como requisitos de los mercados nicho</p>	<p>Actividad grupal para dar a conocer los principios de los nuevos requisitos impuestos por los mercados más exigentes.</p> <p>Se considera: Relator, logística, arriendo de salón, material a entregar a los participantes, trabajo de gabinete y coordinación</p>
7	<p>Asesoría especializada incorporación de requisitos medioambientales, protección al trabajador, y sostenibilidad.</p>	<p>Visitas individuales (8) de 3 horas para la incorporación de los principios medioambientales, orgánicos y de protección al trabajador. Revisión de sistema de protección del trabajador, creación de documentación de procedimientos y políticas, evaluaciones de riesgos. Incorporación de nuevos conceptos de sostenibilidad, suelo, agua, medioambiente al sistema productivo actual.</p> <p>Teniendo como línea base cumplimientos de los requerimientos del retail nacional.</p>

8	Coaching en asociatividad y trabajo colaborativo	<p>Aborda el fortalecimiento de vínculo entre las participantes del proyecto, visibilización del aporte y las oportunidades que entrega la asociatividad y herramientas para la generación y concreción de acuerdos de trabajo en conjunto.</p> <p>Consta de 2 sesiones de una hora, de manera virtual, considerando la temática en cuestión que requiere de participación activa del grupo de empresas.</p> <p>Contenidos Coaching:</p> <ul style="list-style-type: none">Competencias claves de la asociatividadAsociatividad para la competitividadPropósito y ventajas de la asociatividadCasos de éxito de asociatividad en la agroindustria. <p>Metodología:</p> <p>La metodología de transferencia emplea dinámicas de autoconocimiento, generación de confianzas y equipos de alto desempeño que favorezcan el trabajo grupal en la internacionalización. Asimismo, la formación será cercana al perfil empresarial de las empresas</p>
---	---	--

4. Convocatoria de la Consultoría

Contratación directa: Empresa contratante será GEDES, para lo cual se publicará al menos en la página de Gedes y se evaluará las propuestas que cumplan con los requisitos establecidos anteriormente. Este proceso estará a cargo del Agente Operador Intermediario GEDES, quien administra el Red Asociativa: **Producción Y Comercialización De Pasas En Rama, A Través De La Asociatividad Y El Trabajo Colaborativo**. Los oferentes tendrán un plazo máximo de 10 días hábiles desde el día que se publica el llamado a licitación, para presentar sus propuestas mediante correo electrónico a valparaiso@gedes.cl en el día y hora señalada en la página web, las cuales serán evaluadas de acuerdo con los criterios de evaluación indicados en el siguiente apartado, y serán informadas sobre los resultados de la evaluación mediante una comunicación definida para tales efectos y en un plazo máximo de 5 días hábiles.

5. Criterios de Evaluación

La entidad gestora efectuara la evaluación de las propuestas presentadas por los oferentes, en conformidad a los criterios que se indican en la siguiente tabla:

1.- Propuesta metodológica: Se evaluará la metodología, su análisis, entrega de información y la carta gantt que asegure el cumplimiento de la entrega de productos solicitados en un plazo de 12 meses.		
Nota	Cumplimiento	Porcentaje
10	La propuesta evaluada asegura en su totalidad el cumplimiento de los requisitos exigidos para la propuesta metodológica y el plan de trabajo. Además de garantizar el cumplimiento de los productos y los plazos exigidos.	10%
5	La propuesta evaluada asegura medianamente el cumplimiento de los requisitos exigidos para la propuesta metodológica y el plan de trabajo. Además, presenta ciertas dificultades para cumplir con los productos y los plazos exigidos.	
1	La propuesta evaluada no asegura en su totalidad el cumplimiento de los requisitos exigidos para la propuesta metodológica y el plan de trabajo. Además de no garantizar el cumplimiento de los productos y los plazos exigidos.	

2.- Experiencia del profesional o la entidad consultora y del equipo: Se evaluarán los años de experiencia comprobada por el oferente, la que será verificada a través del número de años en el que ha desarrollado consultorías o trabajos similares a los requeridos en los términos de referencia descritos. (Anexo 2 y Anexo 3)		
Nota	Cumplimiento	Porcentaje
10	AcREDITA 5 años de experiencia o más en la Región de Valparaíso, en el desarrollo de consultorías, catastro y caracterización de empresas, levantamiento de información, gestión de base de datos, formulación, evaluación y/o ejecución de proyectos públicos y privados y/o estudios y asesorías.	30%
5	AcREDITA 4 años de experiencia o más en la Región de Valparaíso, en el desarrollo de consultorías, catastro y caracterización de empresas, levantamiento de información, gestión de base de datos, formulación, evaluación y/o ejecución de proyectos públicos y privados y/o estudios y asesorías.	

1	Acredita al menos 1 año de experiencia o más en la Región de Valparaíso, en el desarrollo de consultorías, catastro y caracterización de empresas, levantamiento de información, gestión de base de datos, formulación, evaluación y/o ejecución de proyectos públicos y privados y/o estudios y asesorías.
---	---

3.- Se evaluará y verificará la experiencia en el territorio, conocimiento de los empresarios en la Región de Valparaíso. (Anexo 4)

Nota	Cumplimiento	Porcentaje
10	Acredita experiencia en el territorio, conocimiento de los empresarios en la Región de Valparaíso.	15%
1	No acredita experiencia en el territorio, conocimiento de los empresarios en la Región de Valparaíso..	

4.- Capacidad del Profesional o Personal del Equipo Consultor

Nota	Cumplimiento	Porcentaje
10	Cuenta con capacidades técnicas en desarrollo de proyectos del área Agrícola Anterior a la postulación de esta licitación.	15%
1	No Cuenta con capacidades técnicas en desarrollo de proyectos del área Agrícola	

***Adjuntar verificador**

5.- Presentación formal de la propuesta:		
Nota	Cumplimiento	Porcentaje
10	Cinco o más errores, que fueron subsanados en tiempo y forma.	5%
5	Entre uno y cuatro errores, que fueron subsanados en tiempo y forma.	
1	Cero errores, que fueron subsanados en tiempo y forma.	

***Nota: en caso de presentar errores formales que no sean subsanados, la propuesta será declarada inadmisibile.**

6. Criterio Económico

El Consultor deberá entregar una propuesta económica con el valor de la consultoría a realizar, de acuerdo a **Anexo N°1**. Se deberá entregar un presupuesto con los valores de los diferentes gastos de operaciones en los que incurrirá.

7. Comisión evaluadora

La Comisión Evaluadora de las ofertas estará integrada por:

- 1) Gerente Gedes Valparaíso
- 2) Ejecutivo/a Técnico Gedes Valparaíso
- 3) Gerente proyecto Red Asociativa

ANEXOS

ANEXO N°1 OFERTA ECONÓMICA

CUENTA / ÍTEM DE GASTO	VALOR TOTAL*
GASTOS DE OPERACIÓN	
- Actividad 1	
- Actividad 2	
- Actividad 3	
- Actividad n	
OTROS GASTOS	
TOTALES	

*Valor total del servicio, impuestos incluidos.

ANEXO Nº2 EXPERIENCIA DEL CONSULTOR

TIPO DE SERVICIO PRESTADO	SECTOR PÚBLICO/ PRIVADO	NOMBRE DE LA INSTITUCIÓN O EMPRESA A LA QUE SE PRESTÓ SERVICIO	PERÍODO DE PRESTACIÓN DE SERVICIOS	NOMBRE Y TELÉFONO DE CONTACTO

ANEXO N°3 EXPERIENCIA DEL EQUIPO PROPUESTO

NOMBRE DEL PROFESIONAL	ROL EN EL PROYECTO	TÍTULO PROFESIONAL	PROYECTOS EN LOS QUE HA PARTICIPADO	NOMBRE DE LA INSTITUCIÓN EN QUE SE DESARROLLO EL PROYECTO	PERÍODO DE PRESTACIÓN DE SERVICIOS	NOMBRE Y TELÉFONO DE CONTACTO

***Adjuntar Currículum de cada uno de los Profesionales.**

