

Términos de Referencia

Licitación

“RED ASOCIATIVA: USO DE TECNOLOGÍA PARA EL MEJORAMIENTO PRODUCTIVO EN EMPRESAS AGRÍCOLAS DE QUILLOTA”, ETAPA DE DESARROLLO, AÑO 1, CÓDIGO 22REDASO-230549-2.

Financiado:	CORFO
Cofinanciado por:	Empresas de la Región de Valparaíso
Agente Operador:	Gedes Ltda
Sector Productivo	Agrícola
Responsable	GEDES- Región de Valparaíso
Administración	GEDES- Región de Valparaíso
Región	Valparaíso
Contacto	valparaiso@gedes.cl
Duración de la consultoría	12 meses

1. Objetivos y productos:

I. Descripción general del proyecto.

La iniciativa tiene por objeto generar una batería de actividades que complemente el esfuerzo que hasta la fecha han realizado tres empresas de la región de Valparaíso dedicadas a la producción de Kiwis, Paltas, Mandarinas.

El propósito del proyecto apunta a resolver mediante acciones concretas, las brechas detectadas y descritas en el diagnóstico y se enfocan en áreas específicas que permitan en su conjunto aportar a la sustentabilidad del negocio y por otro lado aumentar la competitividad nacional e Internacional de sus productos.

II. Objetivo del Servicio

Las presentes Bases Técnicas describen las actividades que deberá desarrollar el contratista que se adjudique el servicio, de manera que este efectúe todos los trabajos establecidos en las presentes bases Técnicas.

Las cláusulas o estipulaciones de este documento tienen por objeto hacer una descripción del servicio, debiendo por consiguiente aplicarse e interpretarse conjuntamente con lo establecido en los documentos del contrato. Se entiende que cada proponente, por el hecho de presentarse a esta licitación, acepta íntegramente cada una de las disposiciones establecidas en las presentes bases.

III. Alcance Del Servicio

La consultora y/o profesionales deberán presentar una propuesta de trabajo que dé cuenta de cómo se implementará este servicio, asegurando el máximo de eficiencia en los resultados a obtener para cumplir con el objetivo del proyecto: ***“Desarrollar y aumentar los niveles de competitividad a través del trabajo asociativo, mediante acciones que apunten a una producción eficiente y sustentable.”***

IV. Objetivos Específicos

1. Fortalecer las capacidades de producción y gestión del grupo de empresas, que permitan rentabilizar el negocio asociativo.
2. Mejorar las capacidades técnico - operacionales para alcanzar altos estándares de calidad de los procesos en general.
3. Potenciar el desarrollo comercial, de la unidad asociativa de negocios.

V.- Productos Esperados:

- Informes de avance mensual de actividades desarrolladas.
- Informe Final.
- Verificadores.

*En este punto, los productos a entregar tanto mensual como final se detallarán en el contrato al adjudicar el proyecto, lo anterior, considerando las bases del proyecto.

2. Aspectos a evaluar de las empresas postulantes.

- a. Experiencia de la empresa consultora y experiencia en el territorio.
- b. Experiencia de su equipo de trabajo y experiencia en el territorio.
- c. Equipo profesional que cuente con las capacidades técnicas.

3. Actividades mínimas a desarrollar:

N°	NOMBRE ACTIVIDAD	DESCRIPCIÓN ACTIVIDAD (*)
1	Aplicaciones foliares	Se consideran al menos 3 visitas por campo de beneficiarios de 3 hrs cada visita, en diversas condiciones de aplicaciones foliares de acuerdo a mojamientos establecidos según estado fenológico de los árboles. Se considera: Asesor técnico experto en "Uso y Manejo de Plaguicidas", logística en terreno, trabajo de gabinete y coordinación.
2	Tecnologías de aplicaciones Agroquímicas	Visitas grupales a campo de paltos, Kiwis y cítricos de 3 horas cada visita para ver en terreno el uso de drones de manera practica en los predios, ver en terreno las aplicaciones fitosanitarias y de fertilizantes foliares. Considera 2 Capacitaciones de 4 hrs. en uso de drones y productos compatibles para aplicar mediante el uso de drones. Revisión y modificación alternativa de programas fitosanitarios y foliares. Considera hh de trabajo de Gabinete
3	Tecnologías de Eficiencia Hídrica	Visitas individuales (2) de 3 horas para Determinar tipos de suelo y disponibilidad de agua de riego. Toma de muestras de suelo para análisis de estructura y micro-macro elementos disponibles. 1 capacitación 4 hrs en uso de polímeros y micorrizas en agricultura. Visita de profesional experto en uso de polímeros en agricultura a cada uno de los campos. 2 hrs por campo Visita de profesional experto en uso de micorrizas a cada uno de los campos. 2 hrs por campo. Visita a campo ubicado en la localidad del Tránsito - Vallendar, Agrícola Santa Monica para ver uso de polímeros y micorrizas. Se considera hh de Gabinete.
4	Mejoramiento Tecnológico (cuaderno de Campo)	2 Visita de profesional para la implementación de cuaderno de campo digital "Athal", a cada campo (3) de 3 hrs. cada visita. Se considera: Instalación de cuaderno de campo digital "Athal" en al menos 1 dispositivo.

5	Diagnostico y adopción de Capacidades.	Actividad grupal para dar a conocer los principios de los nuevos requisitos impuestos por los mercados más exigentes ya sea para exportación como mercado interno. Capacitación en sistemas de gestión y aseguramiento de la calidad. GG, FSMA, GRASP y SPRING. Nivelación protocolos de mercados, FSMA, GRASP y SPRING, asesoría a cargo de experto en sistemas de gestión. Análisis de agua, Microbiológicos y físico químico, análisis de suelo NPK. Capacitación en Manejo Integrado de plagas, Manipulación de alimentos, Primeros auxilios. Al menos 6 coordinaciones grupales de 4 hrs. Considera horas de gabinete. Considera horas de gabinete.
---	---	---

6	<p><i>Comercialización Desarrollo de modelo de negocio responsable que permita obtener mejores precios y valorización de productos sustentables.</i></p>	<p>Asesoría para la establecer Modelo de Negocios y figura jurídica pertinente para unidad asociativa. Considera 3 actividades grupales de 3 Hrs. Participación en Ferias u otro evento que permitan establecer nuevos nichos de mercado o potenciales clientes, rueda de negocios u otras acciones de vinculación y Redes. Visita técnica a “Comercializadora Agroprim limitada” ubicado en la localidad de Vallenar. (Caso exitoso de trabajo asociativo)</p>
7	<p>Coaching en asociatividad y trabajo colaborativo</p>	<p>Aborda el fortalecimiento de vínculo entre las participantes del proyecto, visibilización del aporte y las oportunidades que entrega la asociatividad y herramientas para la generación y concreción de acuerdos de trabajo en conjunto. Consta de 3 talleres de 2 Hrs, de manera presencial, considerando la temática en cuestión que requiere de participación activa del grupo de empresas. Contenidos Coaching: Competencias claves de la asociatividad Asociatividad para la competitividad Propósito y ventajas de la asociatividad Casos de éxito de asociatividad en la agroindustria. Metodología: La metodología de transferencia emplea dinámicas de autoconocimiento, generación de confianzas y equipos de alto desempeño que favorezcan el trabajo grupal en la internacionalización. Asimismo, la formación será cercana al perfil empresarial de las empresas.</p>

4. Convocatoria de la Consultoría

Contratación directa: Empresa contratante será GEDES, para lo cual se publicará al menos en la página de Gedes y se evaluará las propuestas que cumplan con los requisitos establecidos anteriormente. Este proceso estará a cargo del Agente Operador Intermediario GEDES, quien administra el **“RED ASOCIATIVA: DESARROLLAR Y AUMENTAR LOS NIVELES DE COMPETITIVIDAD A TRAVÉS DEL TRABAJO ASOCIATIVO, MEDIANTE ACCIONES QUE APUNTEN A UNA PRODUCCIÓN EFICIENTE Y SUSTENTABLE”, ETAPA DE DESARROLLO, AÑO 1, CÓDIGO 22REDASO-230549-2**. Los oferentes tendrán un plazo máximo de 7 días corridos desde el día que se publica el llamado a licitación, para presentar sus propuestas mediante correo electrónico a valparaiso@gedes.cl en el día y hora señalada en la página web, las cuales serán evaluadas de acuerdo con los criterios de evaluación indicados en el siguiente apartado, y serán informadas sobre los resultados de la evaluación mediante una comunicación definida para tales efectos y en un plazo máximo de 5 días hábiles.

5. Criterios de Evaluación

La entidad gestora efectuara la evaluación de las propuestas presentadas por los oferentes, en conformidad a los criterios que se indican en la siguiente tabla:

1.- Propuesta metodológica: Se evaluará la metodología, su análisis, entrega de información y la carta gantt que asegure el cumplimiento de la entrega de productos solicitados en un plazo de 12 meses.		
Nota	Cumplimiento	Porcentaje
10	La propuesta evaluada asegura en su totalidad el cumplimiento de los requisitos exigidos para la propuesta metodológica y el plan de trabajo. Además de garantizar el cumplimiento de los productos y los plazos exigidos.	10%
5	La propuesta evaluada asegura medianamente el cumplimiento de los requisitos exigidos para la propuesta metodológica y el plan de trabajo. Además, presenta ciertas dificultades para cumplir con los productos y los plazos exigidos.	
1	La propuesta evaluada no asegura en su totalidad el cumplimiento de los requisitos exigidos para la propuesta metodológica y el plan de trabajo. Además de no garantizar el cumplimiento de los productos y los plazos exigidos.	

2.- Experiencia del profesional o la entidad consultora y del equipo: Se evaluarán los años de experiencia comprobada por el oferente, la que será verificada a través del número de años en el que ha desarrollado consultorías o trabajos similares a los requeridos en los términos de referencia descritos. (Anexo 2 y Anexo 3)

Nota	Cumplimiento	Porcentaje
10	Acredita 3 años de experiencia o más en la Región de Valparaíso, en el desarrollo de consultorías, catastro y caracterización de empresas, levantamiento de información, gestión de base de datos, formulación, evaluación y/o ejecución de proyectos públicos y privados y/o estudios y asesorías.	30%
5	Acredita 4 años de experiencia o más en la Región de Valparaíso, en el desarrollo de consultorías, catastro y caracterización de empresas, levantamiento de información, gestión de base de datos, formulación, evaluación y/o ejecución de proyectos públicos y privados y/o estudios y asesorías.	
1	Acredita al menos 1 año de experiencia o más en la Región de Valparaíso, en el desarrollo de consultorías, catastro y caracterización de empresas, levantamiento de información, gestión de base de datos, formulación, evaluación y/o ejecución de proyectos públicos y privados y/o estudios y asesorías.	

3.- Se evaluará y verificará la experiencia en el territorio, conocimiento de los empresarios en la Región de Valparaíso. (Anexo 4)

Nota	Cumplimiento	Porcentaje
10	Acredita experiencia en el territorio, conocimiento de los empresarios en la región de Valparaíso.	15%
1	No acredita experiencia en el territorio, conocimiento de los empresarios en la región de Valparaíso.	

4.- Capacidad del Profesional o Personal del Equipo Consultor

Nota	Cumplimiento	Porcentaje
10	Cuenta con capacidades técnicas en desarrollo de proyectos del área Agrícola anterior a la postulación de esta licitación.	15%
1	No Cuenta con capacidades técnicas en desarrollo de proyectos del área Agrícola	

***Adjuntar verificador**

5.- Presentación formal de la propuesta:		
Nota	Cumplimiento	Porcentaje
10	Cinco o más errores, que fueron subsanados en tiempo y forma.	5%
5	Entre uno y cuatro errores, que fueron subsanados en tiempo y forma.	
1	Cero errores, que fueron subsanados en tiempo y forma.	

***Nota: en caso de presentar errores formales que no sean subsanados, la propuesta será declarada inadmisibile.**

6. Criterio Económico

El Consultor deberá entregar una propuesta económica con el valor de la consultoría a realizar, de acuerdo a **Anexo N°1**. Se deberá entregar un presupuesto con los valores de los diferentes gastos de operaciones en los que incurrirá.

7. Comisión evaluadora

La Comisión Evaluadora de las ofertas estará integrada por:

- 1) Gerente Gedes Valparaíso
- 2) Ejecutivo/a Técnico Gedes Valparaíso
- 3) Ejecutivo financiero GEDES Valparaíso.

ANEXOS

ANEXO Nº1 OFERTA ECONÓMICA

CUENTA / ÍTEM DE GASTO	VALOR TOTAL*
GASTOS DE OPERACIÓN	
- Actividad 1	
- Actividad 2	
- Actividad 3	
- Actividad n	
OTROS GASTOS	
TOTALES	

*Valor total del servicio, impuestos incluidos.

ANEXO Nº2 EXPERIENCIA DEL CONSULTOR

TIPO DE SERVICIO PRESTADO	SECTOR PÚBLICO/ PRIVADO	NOMBRE DE LA INSTITUCIÓN O EMPRESA A LA QUE SE PRESTÓ SERVICIO	PERÍODO DE PRESTACIÓN DE SERVICIOS	NOMBRE Y TELÉFONO DE CONTACTO

ANEXO Nº3 EXPERIENCIA DEL EQUIPO PROPUESTO

NOMBRE DEL PROFESIONAL	ROL EN EL PROYECTO	TÍTULO PROFESIONAL	PROYECTOS EN LOS QUE HA PARTICIPADO	NOMBRE DE LA INSTITUCIÓN EN QUE SE DESARROLLO EL PROYECTO	PERÍODO DE PRESTACIÓN DE SERVICIOS	NOMBRE Y TELÉFONO DE CONTACTO

***Adjuntar Currículum de cada uno de los Profesionales.**

